

亚马逊物流批量清货计划

FBA Liquidation

Shuyi | 亚马逊全球开店高级客户经理

Geoffrey | 亚马逊全球开店高级客户经理

2021 年 11 月



目录

1 “亚马逊物流批量清货计划” 介绍

2 “亚马逊物流批量清货计划” 操作指南

3 最佳经验分享

4 常见问题解答

1 “亚马逊物流批量清货计划”介绍

什么是“亚马逊物流批量清货计划”？

亚马逊物流批量清货计划（FBA Liquidation）是亚马逊清理冗余库存的项目之一，旨在帮助卖家处理冗余库存和买家退货，避免产生仓储费和弃置处理费，防止浪费，同时收回商品部分成本。目前该服务已经在美国和欧洲上线。

只要商品满足该计划的要求均可通过亚马逊物流批量清货计划进行清理，但是从收回的商品成本来看，更适合卖家原本计划弃置或销毁的库存。



亚马逊物流批量清货计划的优势



避免库存弃置浪费，收回部分商品成本

弃置库存不仅造成浪费，还需缴纳处理费。批量清货计划能帮卖家收回5%-10%*的商品平均售价，为卖家提供正向收入，帮助减少卖家弃置库存的成本。

*具体金额各站点可能有所不同，具体取决于与第三方批量清算人签订的合约费率。



降低冗余库存的仓储费

为符合要求的库存提交批量清货订单后，亚马逊将不再针对该库存收取月度仓储费和长期仓储费，帮助减少冗余库存给卖家带来的多方成本。



清货安心，无忧转售

帮助卖家处理冗余库存的第三方清货人均与亚马逊签订合约，您可以放心您的批量清货商品不会在亚马逊上直接转售。



有助于库存健康

通过该计划，您可以减少冗余或超龄库存，进而帮助提高售出率，并对您的库存绩效指标分数（IPI）产生积极影响，有助于库存健康。

该计划的适用条件

对商品的资格要求

- ▲ 商品必须遵守目的国当地法律、安全和法规指南。
- ▲ 不能为危险品、超过有效期的商品、易融商品、需要批准的分类、亚马逊物流禁运商品及禁止销售的其他受限商品。
- ▲ 对于不可售库存，只有原因为【买家损坏】、【承运人损坏】或【经销商损坏】的商品才可申请参与该计划。原因为【过期】、【有缺陷】和【库房损坏】的商品均不符合要求。



小贴士

为确保卖家在支付该计划的费用后，仍然能产生净正交易，收回商品的部分成本，建议您通过该计划批量清货平均售价（ASP）不低于\$7美元或€7欧元的商品。

💡 知识点扫盲：如何确定平均售价？

亚马逊将会通过以下几个因素进行评估，确定您库存的平均售价(ASP)：

1. 您的销售历史记录
2. 在亚马逊网站通过亚马逊物流销售的均价
3. 该ASIN的销售历史记录



该计划的适用条件

对卖家的资格要求

亚马逊德国/法国/意大利/西班牙站点要求卖家需开通增值税计算服务 (VCS) 才可通过该计划清理库存。



小贴士

只要您的商品满足上述条件，即可通过亚马逊物流批量清货计划进行清理，但是从收回的商品成本来看，更适合您原本计划弃置或销毁的库存。

*当您需要清理积压库存时，可以优先考虑各种促销手段，例如亚马逊广告、降价、亚马逊奥特莱斯 (Outlet Deal) 等，最后实在清理不掉的库存，在弃置之前，可以通过亚马逊物流批量清货计划进行处理，实现商品价值的最大化。

该计划能收回多少成本？

根据合约费率，第三方批发清货人将按总回收价值购买此库存，约占其平均售价的5%-10%（欧洲站点最高可达20%）。



请注意：此比例仅供参考，但实际结果可能由于与第三方批量清货人签订的合约费率的不同而有所差异。对于您实际可收回的金额，亚马逊不做担保。



该计划收费吗？

通常情况下，通过该计划清理的商品，亚马逊将收取下述两项单独的费用：

- ▲ **商品处理费**：按件计算，每件商品的具体费用取决于商品尺寸和重量
- ▲ **销售佣金**：按照亚马逊物流各品类销售佣金比例收取

美国站的商品处理费

商品尺寸	商品重量	每件商品的处理费用
标准尺寸商品	0-0.5 磅	\$ 0.25
	0.5-1.0 磅	\$ 0.30
	1-2.0 磅	\$ 0.35
	超过 2.0 磅	\$ 0.40 + \$ 0.20/磅 (超出首重 2 磅的部分)
大件商品 和 需要进行特殊处理的商品*	0-1.0 磅	\$ 0.60
	1.0-2.0 磅	\$ 0.70
	2.0-4.0 磅	\$ 0.90
	4.0-10.0 磅	\$ 1.45
	超过 10.0 磅	\$ 1.90 + \$ 0.20/磅 (超出首重 10 磅的部分)

欧洲站点的商品处理费

商品尺寸	商品重量	每件商品的处理费用
标准件	0-200 克	€ 0.25
	201-500 克	€ 0.25
	501-1,000 克	€ 0.45
	超过 1,001 克	€ 0.50 + € 0.40 (每增加 1,000 克) *
大件	0-500 克	€ 0.50
	501-1,000 克	€ 1.00
	1,001-2,000 克	€ 1.50
	2,001-5,000 克	€ 2.50
	超过 5,001 克	€3.00 + € 0.40 (每增加 1,000 克) *

*需要进行特殊处理的物品可能包括“服装”、“鞋靴”、“钟表”、“珠宝首饰”类商品和危险品。

*增加的重量向上取整到最接近的 1,000 克倍数。

该计划收费吗？

通过下面两个案例，大家看到亚马逊物流批量清货计划与弃置/销毁库存相比，最终净回收的成本！



示例1：

艾瑞克在亚马逊欧洲站销售自行车配件，标准尺寸，商品重量为500克，商品售价为€50，销售佣金为8%。如果使用批量清货，可以回收多少成本？

解析：

- ▲ 如果弃置，他需要为每件弃置的商品支付0.3欧。
- ▲ 如果使用批量清货，每件商品可以回收5.22欧，回收金额占商品平均售价的10.44%。

计算公式	费用明细	批量清货	弃置
A	商品平均售价(ASP)	€50.00	€50.00
B	合约清算人费率*	12.00%	-
$C = A * B$	总回收价值	€6.00	-
$D = C * \text{费用百分比}$	销售佣金 (8%)	€0.48	-
E	每件商品的处理费	€0.30	€0.30
$F = C - D - E$	净回收价值	€5.22	-€0.30
$G = F / A$	净回收价值占ASP的百分比	10.44%	-0.50%

该计划收费吗？



示例2:

吉姆在亚马逊美国站销售下述T恤，标准尺寸，商品重量为0.2磅，商品售价为\$20，销售佣金为17%。如果使用批量清货，可以回收多少成本？



解析:

- ▲ 如果弃置，他需要为每件弃置的商品支付0.25美金。
- ▲ 如果使用批量清货，每件商品可以回收0.99美金，回收金额占商品平均售价的如5%。

计算公式	费用明细	批量清货	弃置
A	商品平均售价(ASP)	\$20.00	\$20.00
B	合约清算人费率*	7.50%	-
$C = A * B$	总回收价值	\$1.50	-
$D = C * \text{费用百分比}$	销售佣金 (17%)	\$0.26	-
E	每件商品的处理费	\$0.25	\$0.25
$F = C - D - E$	净回收价值	\$0.99	-\$0.25
$G = F / A$	净回收价值占ASP的百分比	5.00%	-1.30%

该计划收费吗？

好消息！目前欧洲站可以免费体验！

欧洲站点亚马逊物流批量清货计划目前不收取任何费用！

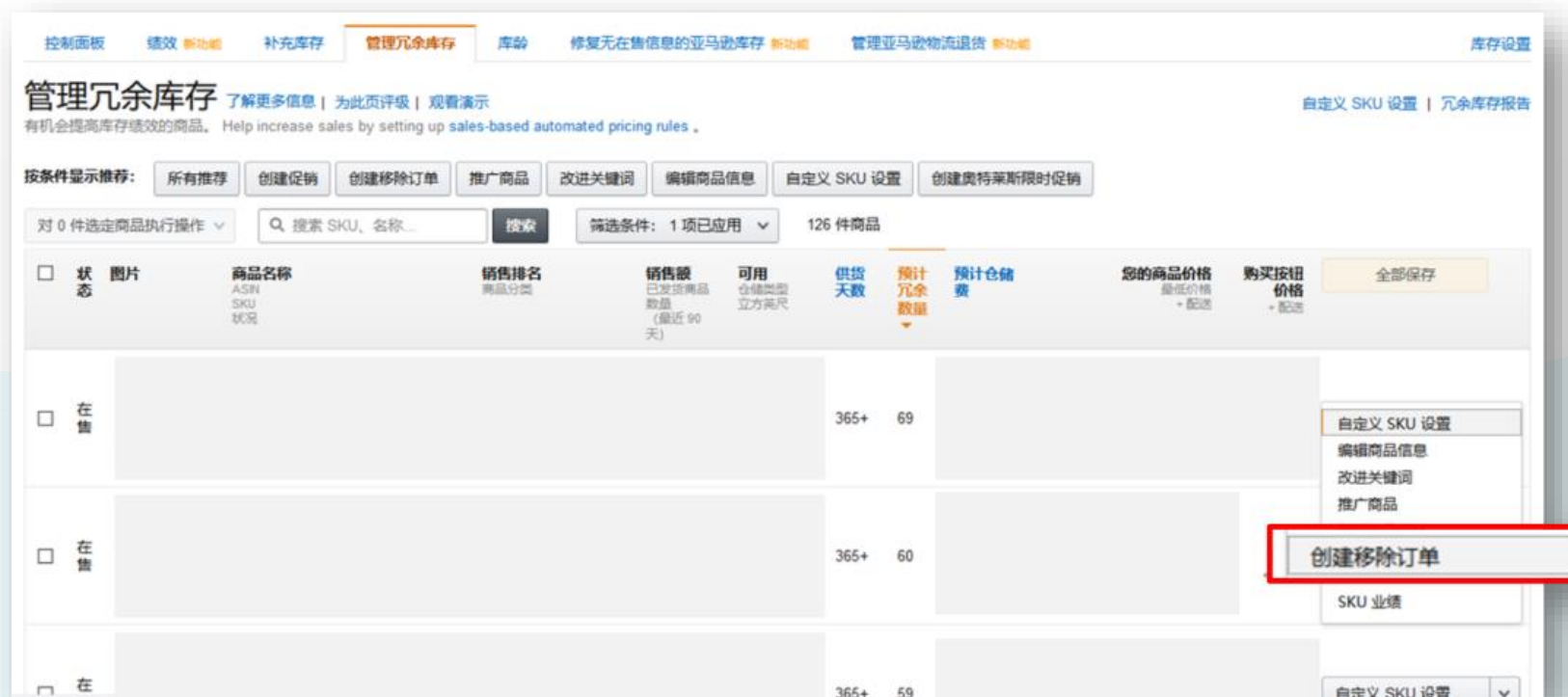
欧洲站卖家可借此机会免费体验该计划，清理库存。欧洲站点将于12/1日开始收费。



2 “亚马逊物流批量清货计划” 操作指南

第1步：选择需要移除库存的ASIN

前往卖家平台，访问“库存规划”页面，您可以在“管理冗余库存”页面、“亚马逊物流库龄”页面、“修复无在售信息的亚马逊库存”页面等选择一个或多个需要移除库存的ASIN，对选定的商品“创建移除订单”。或者您也可以下载“建议移除报告”，查看亚马逊建议您移除的商品。



第2步：选择移除方式为“批量清货”并填写移除数量

在“创建移除订单”页面中的“选择移除方式”模块下，选择“批量清货”，并填写要清货的商品数量（【可售数量】或【不可售数量】），然后点击“查看”，进入到订单检查页面。

创建移除订单 为此页评级 使用模板文件创建移除订单

要创建移除订单，请选择一种移除方式。在可售数量列中，输入要移除的可售商品数量。在不可售数量列中，输入要移除的不可售商品数量。点击预览，然后确认订单。您可以使用搜索和添加商品文本框将商品添加到列表中。

[查看自动移除设置](#)

选择移除方式

- ☒ **批量清货** [了解更多信息](#)
- ☐ **弃置** [了解更多信息](#)

批量清货
通过批发清货人对符合条件的库存进行清货，从而收回这些库存的价值。清货人将以平均售价的大约 5% 至 10% 购买这些库存。您应该会在提交批量清货订单后的 60-90 天内收到付款。要了解更多信息，请参阅 [帮助页面](#) 和 [条款和条件](#)。

移除订单编号 ⓘ
设置移除订单编号

如果留空，移除订单编号将自动生成

商品详情 | **SKU**

要移除的可售数量	要移除的不可售数量
56	0

共 56 件

总数: 1 个 SKU

可售数量: 0 件 不可售数量: 0 件

[取消](#) [查看](#)

如果页面中显示“无法移除”，您可以点击查看具体原因。

商品详情

SKU

要移除的可售数量

要移除的不可售数量

N/A

N/A

×

20 件无法移除

可售库存

×

总数	20 units
可移除的总数	0 units
无法移除的总数	20 units
已安排移除的库存 - 无需其他操作	20 units

总数: 1 个 SKU

可售数量: 0 件

不可售数量: 0 件



第3步：检查并确认， 即可成功创建批量清货的订单

系统将提示您检查并确认移除订单详情。

创建移除订单 为此页评级 使用模板文件创建移除订单

要创建移除订单，请选择一种移除方式。在可售数量列中，输入要移除的可售商品数量。在不可售数量列中，输入要移除的不可售商品数量。点击预览，然后确认订单。您也可以使用搜索和添加商品文本框将商品添加到列表中。

查看自动移除设置

选择移除方式

- ☒ 批量清货 [了解更多信息](#)
- ☐ 配送地址 [了解更多信息](#)
- ☐ 弃置 [了解更多信息](#)

商品详情

移除订单编号 ①
设置移除订单编号
如果留空，移除订单编号将自动生成

移除订单编号	SKU 的数量	可售数量	不可售数量	移除方法
	1	69	0	Liquidations

点击确认，即表示您接受 [条款和条件](#)。点击确认后，您将无法取消订单。

取消 确认

移除订单编号 ①
设置移除订单编号
如果留空，移除订单编号将自动生成

可售数量: 69 件 不可售数量: 0 件

取消 查看

检查无误后，点击确认，即可完成创建移除订单。



请注意：批量清货订单提交后将无法取消。

订单状态追踪

您可以按照下述操作对已经提交的批量清货订单进行追踪，并查看回收价值款项。

Step1: 在卖家平台中，点击“数据报告”下的“库存和销售报告”，进入到“移除订单详情”页面。

亚马逊物流报告

了解更多

欢迎使用“报告”

库存

危险品状态

补充库存

无在售信息的亚马逊库存

亚马逊物流的欧洲联合服务资格：亚马逊物流 ASIN

亚马逊物流的欧洲联合服务资格：卖家自配送 ASIN

预留库存

显示更多...

销量

离特殊假期时促销

“订购者”绩效

亚马逊配送绩效

亚马逊配送绩效 - 税务发票

显示更多...

付款

费用预估

移除订单详情

了解更多信息

为此页评级

移除订单状态和商品详情

在线查看

下载

卖家 SKU

FN SKU

移除订单编号

事件日期

最近 90 天

生成报告

51-71 号商品，共 71 件。目前最多显示 10,000 件商品。要显示更多商品，您必须下载报告。

日期	订单编号	订单类型	订单状态	请求移除的商品数量	处于“已完成”状态的商品数量	取消移除的商品数量	处于“处理中”状态的商品数量
2021年3月16日		批量清货	已完成	15	14	1	0
2021年3月16日		批量清货	已完成	195	195	0	0
2021年3月16日		批量清货	待处理	10	0	0	10

订单状态追踪

Step2: 点击订单编号，即可查看详细的订单信息。

移除订单详情

订单编号:

移除方式:
批量移除

提交日期:
状态:

16. März 2021 um 10:16:38 GMT+1
已完成

已订购:
已取消:
已取消:
待处理:

15
14
1
0

订单中的所有商品:

商品 1 - 1, 共 1 件

移除 SKU:

商品详情

GO

已订购
已取消
已取消
待处理

15
14
1
0

卖家 SKU:
FNSKU:
ASIN:
订单商品编号:
库存属性:
状态:

商品 1 - 1, 共 1 件

查看回收价值款项

在卖家平台中，点击“数据报告”下的“付款”，选择“交易一览”，在上面**输入订单编号**搜索。请注意，此处为**货件订单编号**，而非移除订单编号。

交易视图 [了解更多信息](#) | [为此页评级](#)

一览 延迟交易 结算一览 **交易一览** 所有结算 付款 日期范围报告 广告发票历史记录

查找某项交易 搜索

账户类型 交易类型

时间期限 ☒ 结算周期 ☐ 超出天数 ☐ 自定义日期范围

结算周期 更新

查看回收价值款项

如需下载报告，在“付款”页面中，选择“所有结算”，在上面输入订单编号搜索。

付款 [了解更多信息](#) [为此页注册](#)

一览 最近交易 结算一览 交易一览 **所有结算** 付款 自销范围报告 广告发展历史记录

查找交易: [开始](#)

下载亚马逊开店服务团队对您账户进行结算时创建的报告。 [了解更多信息](#)

- [何时付款?](#)
- [为什么有未结款项?](#)

选择日期范围:

从: 至: [搜索](#)

商品 1 到 10 (共 43 种商品)

日期范围	商品数量	商品价值 总计	促销费用 总计	亚马逊回收费用 总计	其他 总计	收款 总计	操作
2021-5-17 - 2021-5-26							查看一行 不匹配 (无值)
2021-5-3 - 2021-5-17							查看一行 下载报告文件 下载 XLSX 下载模板文件 V2
2021-4-26 - 2021-5-3							查看一行 下载报告文件 下载 XLSX 下载模板文件 V2

查看回收价值款项

如需查看增值税报告，点击“数据报告”下的“税务文件库”，选择“亚马逊增值税计算”，然后将“报告类型”更改为“**增值税发票**”。

税务文件库

卖家费用发票 亚马逊增值税计算 亚马逊增值税发票 亚马逊共享库存增值税计算

此报告提供所有亚马逊欧洲商城中买家货件、退货和退款的具体增值税计算信息。 [更多信息](#)

可在 2021年5月23日前获取报告

Report Type

VAT Invoices

[What are the different report types?](#)

Timespan

05/16/2021

到

05/23/2021

The end date is set to 7 days after the start

请求报告

3 最佳经验分享

卖家价值回收漏斗

积压/过剩库存
可售库存

通过



奥特莱斯 (30-60%)

无法售出

客户退货 (损坏)
滞销库存

通过



翻新 (100%)
评级和转售 (60-75%)

不能翻新



清算 (5-20%)

不能清算



捐赠 (0%)

避免浪费

或者:



供应商退货
(0%)

为什么选择 FBA 移除服务？

价值回收解决方案是通过**增加积压库存的销售、改善库存状况以及降低总存储成本或退回/处理未售出产品的费用**，帮助卖家降低与亚马逊/FBA开展业务的成本。

我们的服务旨在：

1. 从积压和滞销库存中为卖家创造最大价值
2. 最大限度地减少产品浪费并减少碳排放

关键总结

1. 管理 FBA 中的积压和过剩库存，并为卖家提供处理产品的替代方案
2. 提高库存过剩产品和客户退货的销售率，并改善现金流（对于 Outlet 和转售再评级）
3. 改善 FBA 库存健康状况（IPI 分数以及 FBA 仓储限制），避免与库存过剩相关的成本，例如月度仓储费、长期仓储费

最佳建议

1. 为冗余库存创建 **Outlet** 活动（收回标价的 30-60%）
2. 在英国：为 **转售再评级** 创建订单以评估客户退货并按使用情况转售（回收高达标价的 80%）
3. 为 **翻新** 和 **清算** 启用“自动移除设置”（转售再评级 TBD）
4. 为 **清算** 创建清算订单来处理所有其他不需要的库存（收回标价的 5-20%）
5. 避免破坏环境并帮助保护地球



4 常见问题解答

常见问题解答



Q：参与亚马逊物流批量清货计划是否会对账号的库存绩效指标（IPI）分数有帮助？

A：库存绩效指标分数（IPI）用于衡量您在管理亚马逊物流库存方面的效率和生产率，而冗余库存会对您的库存绩效指标分数产生负面影响。向亚马逊物流批量清货计划提交移除订单后，该订单将在移除订单详情报告中显示为【等待中】。等待移除的库存不会影响或损害您的库存绩效指标分数。通过提交批量清货订单，卖家可以减少冗余或超龄库存，**进而帮助您提高售出率，并对您的库存绩效指标分数产生积极影响。**



Q：谁是清货人？我的清货库存会如何处理？

A：与亚马逊签订合约的清货人，负责向下游消费者转售亚马逊自有库存和亚马逊物流库存。根据合约，清货人不能在亚马逊上直接转售亚马逊物流批量清货商品，不能将清货库存退还给您，他们将通过其他电子商务或线下渠道转售清货库存。



Q：在等待清货的过程中，我能否将已提交清货的库存用于配送买家订单？

A：提交清货订单后，在“提交清货订单”和“库存移至预留”状态之间存在一个较短的时间段。在此期间，您可以使用您的库存配送买家订单。如果在等待清货的过程中使用您的库存配送买家订单，您将收到商品正常销售的金额，而非清货款项。



Q：为什么同一清货ASIN会收到不同的付款金额？

A： 亚马逊各个库房可能会收取不同的合约清货费率。如果您为一个ASIN 的多件商品提交清货订单，且这些商品位于多个库房中，亚马逊将尝试首先处理能为您提供**最高回收价值的商品**。



Q: 我是欧洲站卖家，亚马逊是否会帮助我计算通过该计划进行移除的商品的相关税费？

A: 会。欧洲站卖家如果要加入该计划，需要注册亚马逊增值税计算服务（VCS）。该服务可免费为您提供账单和增值税计算报告等功能。请访问卖家平台帮助页面了解更多详情。



Q：可售商品是否可以进行清算？是否可以批量清算？为什么我的清算订单会被取消？

A：可以。符合要求的不可售商品也可以参加清算项目。如果需要批量操作，在美国站目前可以针对超龄库存和闲置库存设置“自动移除可售库存”。

如果库存不可移除（例如：库存属于待处理买家订单的一部分），亚马逊可能会取消清货订单。商品将在“移除订单详情报告”中显示为【已取消】，并会退回至您的库存。



Q：不可售商品是否可以参加清算项目？是否会继续收取仓储费用？是否会继续占用库存？

A：可以。符合条件的不可售商品也可以参加清算项目。同时，您还可以为不可售商品设置自动【翻新】或【批量清货】。

不会。一旦清算订单被成功创建后就不会再收取仓储费用，且库存量会被立即释放。

请注意：被退回的库存将继续产生月度仓储费和长期仓储费。如果您的订单被取消，请及时提交新订单，避免产生额外费用。

更多资料

💡您可以前往卖家平台，访问以下帮助页面，了解更多关于“亚马逊物流批量清货计划”的详情：

美国站👉

<https://sellercentral.amazon.com/gp/help/GYVCG5Q3BEJ6MLMF>

欧洲站点（德国/法国/意大利/西班牙）👉

<https://sellercentral-europe.amazon.com/gp/help/G2RQ9CA5Q83F8N7X>

亚马逊也在积极开发更多能够帮助卖家回收库存成本的项目，希望这些项目能够帮助卖家实现商品价值的最大化，避免冗余库存和超量库存的相关费用，改善您的现金流，同时也无需再为退还或弃置未售出的商品而支付所需费用，降低库存成本同时尽可能地减少浪费，并降低碳排放量。